

RENCONTRES ACHETEURS Vendre aux compagnies minières turques

Turquie - Istanbul

Du 23 au 25 Novembre 2016

Venez présenter vos produits aux principaux acteurs d'un marché en développement à l'occasion d'une mission alliant programme collectif et rendez-vous individuels.

▶ VOUS ÊTES...

Une entreprise proposant des produits ou services destinés au secteur minier.

▶ VOUS VOULEZ...

Étendre votre champ d'activité en Turquie et/ou dans les pays voisins, nouer des partenariats avec des entreprises turques privées du secteur.



EN PARTENARIAT AVEC :

La
production
minière
croît en
moyenne
de
16,2 %
par an

- La Turquie se classe au 28^{ème} rang mondial pour la production et au 10^{ème} rang mondial quant aux variétés des ressources minières. Le pays possède d'importantes réserves de marbre, de pierres naturelles, mais aussi de bore (dont le pays détient 70% des réserves mondiales), de chrome, feldspat, quartz, calcite, soude naturelle ou cuivre. La valeur totale de la production du secteur est de 13,2 Mds USD.

- Le potentiel du pays est cependant encore loin d'être exploité et valorisé. Les investissements en capitaux privés – majoritairement turcs - ont véritablement débuté dans les années 2000. Les IDE ont considérablement augmenté dans ce secteur ces dernières années passant de 242 M USD en 2013 à 449 M USD en 2014.

- Croissance de la production (en valeur) : 16,2 % en 2014 par rapport à 2013.

- La Turquie exporte des minerais bruts mais est un importateur net de minerais raffinés. Le plan stratégique du Ministère fixe des objectifs et prévoit des incitations visant à créer une valeur ajoutée en transformant localement les minerais bruts.



POURQUOI PARTICIPER AUX RENCONTRES ACHETEURS



- Rechercher de nouveaux partenaires.
- Rencontrer de nouveaux clients.
- Identifier de nouvelles opportunités et affirmer votre présence sur ces marchés.

Business France facilite votre prospection par des rencontres directes avec des acheteurs, des donneurs d'ordre, des distributeurs/agents.

Les Bureaux Business France de Turquie identifie les acteurs potentiels du marché, cible et organise des rendez-vous avec chacun d'entre eux.

TÉMOIGNAGE

Lionel LANDREAU
Directeur Général
RBL-REI



« Pour une PMI-PME résolument tournée vers l'international, le soutien et le suivi par Business France est indispensable. Cela a été particulièrement le cas au Chili où les équipes Business France nous ont guidé pour notre participation à des salons, mais aussi par un appui constant auprès de notre agent local. Le résultat ne pouvait donc être que positif avec la signature d'un premier contrat au printemps 2015 ».

LE PROGRAMME

Mercredi
23
Novembre

Accueil et réunion d'information - Istanbul

Matin : petit-déjeuner d'accueil des participants, **réunion d'information** avec présentation du pays et du secteur minier turc par le responsable d'Invest in Turkey (à confirmer).

Fin de matinée et après-midi : Rencontres collectives avec les principaux acteurs du secteur : Cengiz, Yildirim, Ciner Holding, CVK et avec des sociétés d'ingénierie minière (à déterminer).

Dîner de networking (à confirmer).

Jeudi
24
Novembre

Istanbul (ou Ankara en fonction du cahier des charges)

Matin : suite des rendez-vous collectifs

Après-midi : Visite du salon Mining Turkey

Rendez-vous individuels en fonction du cahier des charges (recherche de partenaires, agents, distributeurs, donneurs d'ordre installateurs ou ingénieries)

Vendredi
25
Novembre

Istanbul

Suite des rendez-vous individuels

Débriefing de la mission

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié.



Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 15 octobre 2016

DESCRIPTIF DES OFFRES	MONTANT HT	MONTANT TTC
<ul style="list-style-type: none">Participation au programme collectif (réunion d'information et rencontres avec les entreprises minières, déplacement en minibus pour les visites collectives)Visite du salon Mining TurkeyProgramme de rendez-vous personnalisé en fonction du cahier des charges de l'entrepriseCommuniqué de presse collectif présentant la délégation française à paraître dans le magazine de référence du secteur minier « Madencilik Türkiye »Guide des affaires en Turquie	1 800 €	2 160 €

Notre offre comprend la création de votre Vitrine YOU BUY FRANCE : un espace web pour exposer pendant 1 an vos produits et savoir-faire sur www.youbuyfrance.com, le site mondial de promotion des exportateurs français.

NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

	HT	TTC
Suivi de contacts : Optimisez votre participation au Pavillon France avec la relance, la qualification et l'évaluation de prospects. Suivi individuel post-mission, durée 1 à 3 mois, 10 contacts maximum	600 €	720 €

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 3 sur 4 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés.
- 1 sur 2 signe un contrat dans les 2 ans. (Enquête IPSOS 2015)

AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France (www.bpifrance.fr).

Pensez également à l'assurance prospection COFACE, partenaire de Business France, pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.

bpifrance

coface

VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

ELECTRA MINING AFRICA 2016 AFRIQUE DU SUD – Johannesburg - 12 au 16 septembre 2016

Pavillon France

Contact : thomas.curelli@businessfrance.fr

RENCONTRES ACHETEURS DANS LE SECTEUR MINIER CHINOIS À L'OCCASION DE CHINA MINING CONGRES & EXPO

CHINE - Tianjin - 22 - 23 septembre 2016

Rencontres Acheteurs

Contact : julien.pagnac@businessfrance.fr

Retrouvez tous nos événements sur export.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

Pour toute information complémentaire, contactez :

Alper ÜNAL

Conseiller Export

Business France Turquie

Tél : +90 532 691 20 16

alper.unal@businessfrance.fr

Guillaume ANFRAY

Chef de Projet "Mines & Chimies"

Business France Paris

Tél : +33 (0)1 40 73 34 52

guillaume.anfray@businessfrance.fr

Site internet du salon : <http://www.madenturkiyefuari.com/en/index.php>

Date limite d'inscription : **15 octobre 2016** - Dans la limite des places disponibles.



Business France lance sa nouvelle campagne internationale en faveur du rayonnement économique de la France et de la créativité française, CRÉATIVE FRANCE.
Pour plus d'information : creative-businessfrance.fr

Business France
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79
<http://export.businessfrance.fr/default.html>

